



財團法人
台中世界貿易中心
WORLD TRADE CENTER
TAICHUNG

市場開發與行銷能力提升

開課資訊

日期：

第 1 梯次：113 年 4 月 25 日(週四)

第 2 梯次：113 年 7 月 25 日(週四)

時間：09:30-16:30 共 6 小時

地點：台中世貿中心會議室

(台中市西屯區天保街 60 號)

費用：3,500 元整。

報名資格

各單位主管及幕僚、企劃、行銷、銷售部門人員。

師資介紹

許宏懋 老師

現任：

加讚企業管理顧問有限公司 輔導顧問

經歷：

國森企業(股)公司 SBU2 Manager、裕隆日產裕唐汽車經營企劃處兼顧關中心經理、洪安興業(股)公司副總經理、裕隆日產裕唐汽車顧問、智策、杜德、加讚等顧問公司顧問暨資深講師

課程目標

現代企業需要的業務能力，須具備市場分析、利潤導向、達成目標、問題發現處理、自我壓力排解轉換等五種能力，本課程細就上述五項進行教學分享與練習。

- 1 學習業務系統性創新思維協助業績提升。
- 2 學習進行市場行銷端分析。
- 3 實際個案講述說明與解析。

課程大綱

1. 觀念校準。
2. 行銷部門該做的事做了沒?行銷機能及任務展開。
3. 依公司體質型態該走的行銷模式與行銷循環。
4. 銷售部門的行銷管理就是對產品、對自己、對客戶的管理。
5. 如何進行業務開發。
6. 運用公司資源進行締結技巧。
7. 銷售流程相同，只有手法不同。
8. 個案討論。Q & A。

繳費資訊

請於通知繳費後，於繳費期限內繳交。

- (1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心
(郵寄至：台中市 40766 西屯區天保街 60 號 人才培訓組)。
- (2)郵局劃撥：帳號 21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。
- (3)ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行，
帳號：0949-10-000788-7
- (4)現金：報名後至本中心地下室 B1 培訓組辦公室繳交。

班別：市場開發與行銷能力提升

發票開立： ☐個人 ☐公司

報名梯次：第_____梯次

公司名稱：

統一編號：

姓名 1：

職稱：

手機：

電話：

姓名 2：

職稱：

手機：

公司聯絡人：

電話

聯絡地址：

E-mail: